



Sergio De Bortoli



europass

Data di nascita: 19/01/1970 | **Nazionalità:** Italiana | **Sesso:** Maschile |

(+39) 3343935703 | gavitservizi@gmail.com |

Via Santa Maria n. 70, 10040, Givoletto, Italia

● ESPERIENZA LAVORATIVA

16/07/2019 - ATTUALE - Torino, Italia

ESPERTO IN GESTIONE DELL'ENERGIA – GAVIT SERVIZI D.I.

Quale coadiuvante di mia moglie Gabriella Vitale, titolare della Gavit Servizi D.I., svolgo l'attività di EGE certificato nei settori civile ed industriale. Nello specifico, mi occupo della redazione di diagnosi energetiche, costituzione di comunità energetiche, pratiche per l'iscrizione all'albo CSEA delle aziende eneltrivore e gasivore, supporto per la partecipazione a bandi, analisi della bollettazione, ottenimento di TEE ed incentivi fiscali attraverso l'adozione di soluzioni di efficienza energetica.

16/10/2019 - ATTUALE - Brescia, Italia

SENIOR KEY ACCOUNT MANAGER – VIVIESCO SRL GRUPPO VIVI ENERGIA SPA

CCNL Acqua Luce e Gas - Quadro. Sono un EGE certificato nei settori civile ed industriale responsabile commerciale ed operativo della Divisione di Efficienza Energetica Viviesco che si occupa di consultancy per la redazione di diagnosi energetiche, costituzione di comunità energetiche, pratiche per l'iscrizione all'albo CSEA delle aziende energivore e gasivore, supporto per la partecipazione a bandi, analisi della bollettazione, ottenimento di TEE ed incentivi fiscali attraverso l'adozione di soluzioni di efficienza energetica. Mi occupo del coordinamento di un team tecnico e commerciale composto da 11 risorse deputato all'offerta, progettazione ed implementazione di soluzioni di efficienza energetica: prevalentemente metering, fotovoltaico, LED e cogenerazione.. L'azienda è altresì general contractor in una decina di commesse Superbonus per le quali ho assunto il ruolo di project manager.

01/01/2019 - 30/09/2019 - Milano, Italia

DIRETTORE DIVISIONE EFFICIENZA ENERGETICA – LIRENAS GMBH

C.C.N.L. Acqua Luce e Gas - Quadro. Coordinamento di 10 Capi Area e di 70 agenti attivi per la vendita di soluzioni di efficienza energetica o di consulenza mirate all'ottenimento di un più celere ritorno dell'investimento. Redazione di business plan dedicati alle soluzioni di efficienza energetica proposte con valutazione degli economics in termini di TIR, VAN e payback time in modo da allinearli alla policy aziendale.

03/10/2017 - 31/12/2018 - Torino, Italia

DIRETTORE VENDITE – BEAM POWER ENERGY SRL (ESCO CERTIFICATA UNI 11352)

C.C.N.L. Confcommercio - Quadro. Pianificazione e programmazione dell'attività di vendita, sviluppo della rete commerciale e scouting su nuove soluzioni di efficienza energetica. La posizione dirigenziale ricomprendeva il coordinamento di una struttura di 20 persone, 16 delle quali con profilo tecnico. All'interno di Beam Power Energy mi sono anche occupato di organizzazione di corsi di formazione per tecnici-commerciali da indirizzare alla vendita di soluzioni di efficienza energetica.

13/05/2017 - 13/09/2017 - Cosenza, Italia

DIRETTORE VENDITE – OMNIA ENERGIA SPA

C.C.N.L. Metalmeccanico Industria - Quadro- Il mio ruolo comportava il coordinamento di 4 amministrativi dell'ufficio commerciale e di n. 3 area manager per il nord, centro e sud Italia oltre alla implementazione e conseguentemente gestione di una rete di vendita diretta ed indiretta (attualmente da me incrementata a 60 agenti). Dal momento dell'assunzione, mi sono occupato del completamento del piano industriale aziendale 2017-2019 mediante redazione di un piano commerciale dedicato e, in sinergia con l'Ufficio Marketing, ho collaborato alla stesura del piano di comunicazione prevedendone il budget triennale. Al fine poi di implementare le vendite, ho personalmente procacciato gli strumenti finanziari necessari per concedere a Clienti potenziali la dilazione del pagamento delle soluzioni vendute (noleggio operativo, leasing operativo, leasing finanziario e cessione del credito pro soluto).

01/09/2015 - 03/04/2017 - Torino, Italia

RESPONSABILE DIVISIONE EFFICIENZA ENERGETICA – ENERGRID SPA (GRUPPO GAVIO)

C.C.N.L. Confcommercio - Quadro. Ho seguito personalmente il processo di diagnosi energetica del Gruppo Gavio nel rispetto dell'obbligo di cui al D. Lgs. n. 102 del 2014 concordando con ENEA il criterio di clusterizzazione da adottare e sviluppando la proposta di soluzioni di efficienza energetica in sinergia con la rete di vendita Energrid costituita da 250 mandati di agenzia e circa 1000 agenti sul territorio nazionale. Il ruolo comportava, oltre al coordinamento di un team di tre ingegneri per la redazione di offerte tecnico-commerciali, l'analisi approfondita del sistema energetico dei Clienti allo scopo di poter formulare offerte che proponessero business plan dedicati allo scopo di evidenziare i benefici risultanti dall'adozione della soluzione proposta (fiscali, di ritorno dell'investimento, soluzioni di finanziamento etc...). Ho personalmente partecipato alla redazione di

n. 50 diagnosi energetiche e tra queste, le principali sono state Seat Pagine Gialle S.p.A., Asti Servizi Pubblici (ASP) S.p.A., Air Com S.p.A. ed Acquedotto Valtigione. In particolare, ho curato personalmente l'attività di clusterizzazione necessaria per le attività di diagnosi energetica delle società del Gruppo Gavio. Nel corso del 2016 ho organizzato tre sessioni formative dedicate a 75 agenti specializzati nella vendita di soluzioni di efficienza energetica: la formazione è essenziale così come il role playing al fine di motivare la rete di vendita.

02/12/2013 - 31/08/2015 - Torino, Italia

SALES MANAGER – COMAU SPA (GRUPPO FIAT)

C.C.N.L. Metalmeccanico Industria - Quadro. L'attività svolta consisteva nella proposizione di soluzioni per l'automazione e/o di efficienza energetica quali: simultaneous e process engineering, diagnosi energetiche di primo livello o finalizzate alla certificazione 50001, caratterizzazione energetica degli edifici, illuminazione interni ed esterni e consulenza finalizzata all'applicazione di metodi "lean" alla produzione. In tale contesto, ha coordinato essendone diretto responsabile, 5 account, 6 ingegneri energetici e n. 2 proposal manager dedicati alla redazione delle offerte e n. 7 agenti procacciatori.

03/09/2001 - 31/10/2013 - Torino, Italia

RESPONSABILE COMMERCIALE DIVISIONE PUBBLICA ILLUMINAZIONE – ENEL SPA

C.C.N.L. Elettrici - Quadro. Ho coordinato una struttura di 26 persone per l'acquisizione di commesse lavori e gestione attraverso la partecipazione a procedure ad evidenza pubblica, nel settore della Pubblica Illuminazione. In Enel sono stato procuratore con potere di firma post aggiudicazione pari a 200.000,00 € nonché responsabile internoschede di evidenza 231.

● ISTRUZIONE E FORMAZIONE

03/10/1990 - 26/06/1997 - Torino, Italia

DOTTORE IN GIURISPRUDENZA – Università degli Studi di Torino

<https://www.unito.it/>

08/10/2008 - 13/12/2010 - Avila, Spagna

LICENCIADO EN DERECHO – Universidad Catolica de Avila (UCAV)

<https://www.ucavila.es/>

10/01/2018 - 22/01/2018 - Sesto San Giovanni, Italia

E.G.E. ESPERTO IN GESTIONE DELL'ENERGIA CERTIFICATO UNI 11339 ALBO ACCREDIA 4634/22-CI – Q-AID

● COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: **ITALIANO**

Altre lingue:

	COMPRENSIONE		ESPRESSIONE ORALE		SCRITTURA
	Ascolto	Lettura	Produzione orale	Interazione orale	
INGLESE B2		C1	B2	B2	B2
SPAGNOLO B2		B2	B2	B2	B1

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

● COMPETENZE DIGITALI

Padronanza del Pacchetto Office (Word Excel PowerPoint ecc) | Posta elettronica | Google | Windows | Social Network | Utilizzo del browser

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".